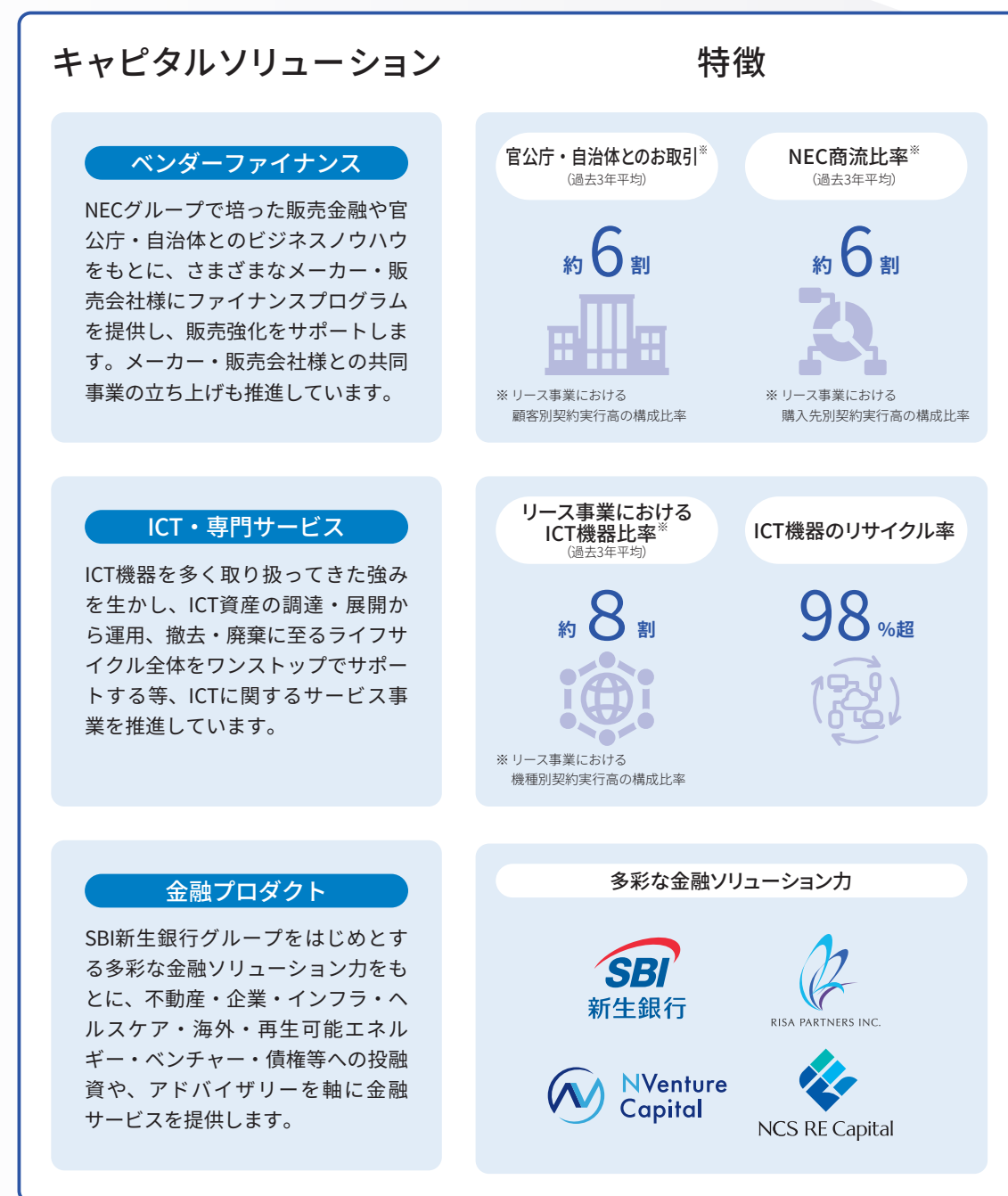


私たちが培ってきた「キャピタルソリューション」のシンカは続く。

当社の社名にある「キャピタルソリューション」は当社の独自表現で、お客様のCapital(経営資源)を中心とする幅広い経営課題に対してSolution(解決策)を提供することを意味しています。当社は主に3つのソリューション領域をもとに、キャピタルソリューションの革新を推進しています。



リース事業

営業利益 **44億円**

主な特徴

- NECと共に成長した経緯から、官公庁や自治体、大企業の顧客基盤を有しています。リースの約8割はICT機器と、ICT機器の取り扱いに強みがあります。
- 営業資産の約6割を占め、当社の安定した収益基盤となっています。

ファイナンス事業

営業利益 **29億円**

主な特徴

- 企業貸付やファクタリング、配当収益の受け取りを目的とした有価証券投資等を行います。有価証券の売却や与信関連費用の計上等で収益に変動があります。
- 収益性を高めるべく営業資産の入れ替えを積極的に進めており、短期のファクタリングのボリュームが減少傾向にあります。

インベストメント事業

営業利益 **22億円**

主な特徴

- ベンチャー企業向けの投資の他、当社連結子会社のリサ・パートナーズが行うアセット、不動産及びアドバイザー等のビジネスを展開しています。投資先の売却等で利益率が高い一方、ボラティリティが高い傾向にあります。
- 安定的な収益源の確保を意図した営業資産の取得を進めています。

その他の事業

営業利益 **5億円**

主な特徴

- 連結子会社NCSアールイーキャピタル株式会社（以下「NCSアールイーキャピタル」）が行う再生可能エネルギー発電事業やヘルスケアウェアハウジング事業等の不動産関連事業の他、PFI・PPP事業やコーポレートアドバイザー等の手数料収入を計上しています。
- 不動産関連事業は売却を想定した保有が主となっています。PFI・PPP事業やコーポレートアドバイザー等は、アセットを持ちません。

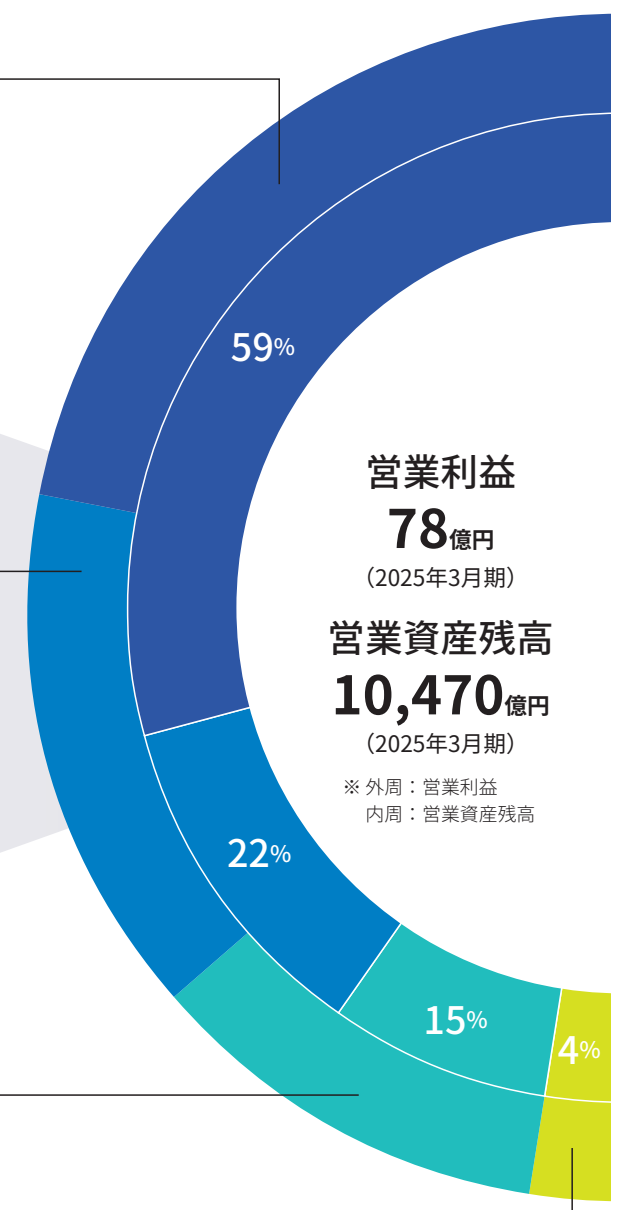
事業セグメント

44%

29%

22%

5%



※ 営業利益構成比は、営業利益の調整額（各セグメントに配分していない全社費用）を除いて算出しています。